

## 損益平衡點計算

$$\text{營收} - \text{成本} - \text{費用} = 0$$


$$\text{營收} - \text{成本} - \text{變動費用} - \text{固定費用} = 0$$

$$\text{營收} - \text{成本} - \text{變動費用} = \text{固定費用}$$

$$\text{營收} - \text{營收}(\text{成本} \div \text{營收}) - \text{營收}(\text{變動費用} \div \text{營收}) = \text{固定費用}$$


$$\text{營收}(1 - \text{成本率} - \text{變動費用率}) = \text{固定費用}$$


$$\text{營收} = \text{固定費用} / (1 - \text{成本率} - \text{變動費用率})$$

- 
- 所謂損益平衡就是收入與支出剛好平衡，剛好等於0，支出又可以分為成本與費用。
  - 而費用又分作固定費用及變動費用。
  - 所謂"變動費用"就是會隨營收變動的費用，即隨營收上升而上升、隨營收下降而下降的費用，例如稅金。相對的，不受營收影響的費用叫做"固定費用"例如折舊。

# 一定要懂的最基本會計概念

- 損益平衡的計算可以讓您知道一個商店一個月或一段時間內在一定的成本與費用狀況下要達到多少業績才可以不賺不賠，如果要達到合理或滿意的利潤狀況下那麼又要做到多少業績？

- 
- 如果業績無法達到預期的目標，那麼在成本方面，如固定成本或變動成本可否降低？要降低多少、幾個百分點？同樣的也可以試算營運成本增加幾個百分比，利潤相對會減少多少百分點？

- 
- 一個企業一個公司一家店「損益平衡」的計算一定是必要的在創業前一定要利用這個公式估算可能的業績和利潤，開業中也一定利用這個公式來檢討研究。首先介紹損益平衡點之公式：

# $FC + VC + P = S$

**FC**：固定成本

所謂的「固定」就是不隨業績多少變化的每月「固定」要支出的費用。諸如：房租，固定的人事支出，每月固定要支出的水電費雜支等

**VC**：變動成本

所謂的「變動」就是會隨業績的變化而成比例的變化。諸如：物料成本，假設物料成本是業績的30%，那麼變動成本就是營業額（S）的0.3

**P**：利潤空間

**S**：業績

例一：

假設一個店，每個月的房租是一萬元，人事費用為15萬元，其他固定費用大約為五萬元，那麼FC（固定成本）為30萬元。如果變動成本為30%，那麼「損益平衡點」是多少業績呢？



- $FC + VC + P = S$
- $30\text{萬} + S * 0.3 + 0 = S$
- 利用此公式可得： $S = 42.8$ 萬

例二： 設利潤目標的期待為10萬元，那麼要做多少業績呢？



- $FC + VC + P = S$
- $30\text{萬} + S * 0.3 + 10\text{萬} = S$  ,  
 $S = 57.1\text{萬}$



### 例三：

假設現在每月業績為35萬元，那是在一個虧損的狀況，變動成本又無法改變，那麼要減少多少固定成本才能達到損益平衡呢？



- $FC + VC = S$
- $X + 35萬 * 0.3 = 35萬$ ，  
 $X = 24.5萬$
- 固定成本要減少至24.5萬才可以，假如房租是不可少的，那麼只要減少人事和雜支總共5.5萬才可以。

## 例四：

假如固定成本不可降低，那麼如何降低變動成本呢？如果減少進貨成本由30%變成20%那麼又會如何？



- $FC + VC = S$
- $30萬 + S * 0.2 = S$ ， $S = 37.5萬$
- 那麼虧損減少至2.5萬
- 如果物料成本改變法附低10%那麼售價提高10%也是同樣的道理的

**例五：** 如果固定成本降低至28萬元減少2萬，變動成本降低5%那又會如何？



- $FC + VC = S$
- $25\text{萬} + S * 0.25 = S$ ， $S = 33\text{萬}$
- 只要33萬就可以損益平衡了，如果業績是35萬元，那麼還可以小賺2萬元。

- 從上面的五個例子您大概可以非常清楚的知道這個「損益平衡」公式的好處了嗎?這個公式是您企業、公司或單店經營上的一個非常有用的一個工具，請您一定要好好運用喔!